

Selbstständiger Immobilienmakler (m/w/d) auf Handelsvertreterbasis (Landkreis Stade)

Als Immobilienmakler (m/w/d) begleiten Sie unsere Kunden professionell und persönlich beim Kauf und Verkauf von Immobilien. Sie betreuen Interessenten und Eigentümer vom ersten Kontakt bis zum erfolgreichen Abschluss und sorgen für eine zuverlässige und strukturierte Abwicklung.

Dabei verbinden Sie Beratungskompetenz mit Vertriebsstärke und einem guten Gespür für Menschen und Immobilien. Sie bauen langfristige Kundenbeziehungen auf, gewinnen neue Objekte und Interessenten und repräsentieren unser Unternehmen professionell am Markt.

Ihre Aufgaben

- Beratung und Betreuung von Kunden beim Kauf und Verkauf von Immobilien
- Aktive Akquise von Neukunden und Immobilienobjekten
- Aufbau und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Organisation und Durchführung von Besichtigungsterminen
- Kommunikation und Verhandlung mit Eigentümern, Interessenten und weiteren Beteiligten
- Erstellung, Pflege und Veröffentlichung von Immobilienangeboten auf relevanten Plattformen
- Unterstützung bei der Vorbereitung und Abwicklung von Kaufverträgen sowie Zusammenarbeit mit Notaren und weiteren Partnern
- Pflege von Kunden-, Objekt- und Interessentendaten im CRM-System
- Nachverfolgung von Anfragen und Leads
- Koordination administrativer und organisatorischer Aufgaben rund um die Immobilienvermittlung

Selbstständiger Immobilienmakler (m/w/d) auf Handelsvertreterbasis

Ihr Profil

- Erfahrung in der Immobilienvermittlung, im Vertrieb, in der Kundenberatung oder in einer vergleichbaren Position ist von Vorteil – aber kein Muss
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Menschen
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Vertriebsorientierung und ein sicheres Gespür für Kundenbedürfnisse
- Interesse an Immobilien und der Vermarktung von Objekten
- Sicherer Umgang mit digitalen Anwendungen; Erfahrung mit CRM-Systemen ist von Vorteil
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Motivation und Verantwortungsbewusstsein
- Professionelles und freundliches Auftreten
- Teamfähigkeit und Bereitschaft, sich fachlich weiterzuentwickeln

Über uns

Wir sind ein Unternehmen im Immobiliensektor und stehen für persönliche Beratung, Professionalität und eine zuverlässige Betreuung unserer Kunden. Unser Ziel ist es, Eigentümer und Interessenten bei wichtigen Entscheidungen rund um ihre Immobilie kompetent zu begleiten und erfolgreiche Vermittlungen für alle Beteiligten zu schaffen. Bei uns erwartet Sie ein engagiertes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen, abwechslungsreichen Aufgaben und Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung. Wir legen Wert auf Zusammenarbeit, Eigeninitiative und gemeinsame Erfolge.

Selbstständiger Immobilienmakler (m/w/d) auf Handelsvertreterbasis

Werden Sie Teil unseres Teams

Sie interessieren sich für Immobilien, arbeiten gerne mit Menschen und möchten Ihre Stärken im Vertrieb und in der Beratung einbringen? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams!

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und relevante Nachweise) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an bewerbung@immobilien-brandt.de.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und darauf, Sie in einem persönlichen Gespräch kennenzulernen.